

# De waarde van een uitvaartverzekering

'Het is voor veel mensen een taboe-onderwerp'

Wanneer iemand overlijdt, komt er meestal veel op de nabestaanden af. Als daar ook nog eens een rekening bij komt van duizenden euro's, is dat vaak een extra dreun. Zeker in een periode van rouw. Volgens Hilda de Haan, directeur van De Laatste Eer (DLE) in Drachten, en Peter Dirksen, adviseur uitvaart-verzekeringen bij DLE, is dit een situatie die voorkomt. De oorzaak? Geen uitvaartverzekering. De Haan: „We zien meer betalingsproblemen dan 3 jaar geleden.”



Hilda de Haan ziet de laatste drie jaar vaker betalingsproblemen rondom een uitvaart.

Een uitvaartverzekering is een verzekering tegen de kosten van een begrafenis of crematie. Anno 2024 kost een gemiddelde uitvaart 7.500 euro. „Zo'n bedrag heeft niet iedereen zomaar liggen,” weet Dirksen. „Is dat geld er wel, dan is het niet altijd direct beschikbaar. 'Dat zit in mijn huis,' krijg je dan te horen. Of ze hebben ervoor gespaard. Maar banken blokkeren veelal meteen de rekening wanneer de rekeninghouder is overleden. Het duurt dan altijd een tijdje voor je er als nabestaande bij kunt.”

## Taboe-onderwerp

Dat maakt een uitvaartverzekering belangrijk. Toch hebben veel mensen die niet afgesloten. De meest voorkomende reden waarom mensen geen uitvaartverzekering hebben, is het onderwerp zelf. De dood, daar praten velen liever niet over, ervaart Dirksen. „Het is voor veel mensen een taboe-onderwerp.”

Als er niets is geregeld, kan dit de nabestaanden in een lastig parket brengen. Dit kan variëren van het gedwongen versoberen van een uitvaart tot schulden.

„We hebben nu ook weer een betalingsregeling met iemand lopen,” vertelt De Haan. „En dat terwijl een uitvaartverzekering relatief goedkoop is.” Dirksen: „En het is de enige verzekering waarvan je zeker weet dat die eens wordt uitgekeerd.”

Volgens De Haan zijn er 3 levensfasen die mensen er vaak toe bewegen om

na te denken over later. „Kinderen van wie de ouders een overlijdensverzekering hebben, zijn automatisch meeverzekerd tot hun 16e. Rond die leeftijd wordt dat dan vaak een gespreksonderwerp. De tweede doelgroep is de 30-plusser die kinderen heeft of krijgt en alles goed wil regelen voor de toekomst. De derde doelgroep is de 50-plusser, die



Peter Dirksen

denkt: het wordt tijd om de dingen goed te regelen.”

## Uitvaartcalculator

Bij DLE kunnen mensen een uitvaartverzekering afsluiten voor een

bedrag van 1.000 tot 12.500 euro.

„Op onze site hebben we een uitvaartcalculator”, vertelt De Haan.

„Daarmee kunnen mensen zien: als dit mijn wensen zijn, welk prijskaartje hangt daar dan gemiddeld genomen aan? Zo kun je dus eenvoudig berekenen voor welk bedrag je je moet laten verzekeren.”

hen dat de gemiddelde uitvaartkosten tegenwoordig rond 7.500 euro liggen zodat ze eventueel kunnen bijverzekeren. Daarnaast kunnen iemands wensen met betrekking tot de uitvaart veranderen. Er zit bijvoorbeeld een prijsverschil tussen begraven en cremieren. Het is dus goed om zo nu en dan de verzekering er weer bij te pakken en te kijken of deze nog voldoet.”

## Drempel wegnemen

Eenmaal afgesloten neemt een uitvaartverzekering bij een betrokken verzekeraar als DLE dus veel zorgen weg. Maar ja, die drempel om alleen al over je overlijden na te denken... „Die wordt wel minderhoog”, ervaart De Haan. „We proberen het onderwerp zelf ook meer bespreekbaar te maken, bijvoorbeeld door lezingen te organiseren. Daar komen veel mensen op af. Daarnaast hebben we al sinds jaar en dag inloopochtenden.” Dirksen: „Je ziet dat jongeren er al wel makkelijker over praten. Dus het verandert, maar dat heeft zijn tijd nodig.”

## DLE: De enige Friese uitvaartverzekeraar

De Laatste Eer in Drachten, opgericht in 1918, is uitvaartverzorger en daarnaast de enige uitvaartverzekeraar in Friesland. Adviseur uitvaartverzekeringen bij DLE Peter Dirksen: „Veel kleinere uitvaartverzekeraars zijn opgegaan in grotere verzekeraars. Net zoals deze grotere verzekeraars voldoen we aan alle

wettelijke vereisten. DLE valt onder toezicht van de Autoriteit Financiële Markten (AFM). Wat mensen bij ons prettig vinden, is dat we als Fries bedrijf de provincie goed kennen en de taal spreken. We vinden bovendien persoonlijk contact heel belangrijk en komen indien gewenst gewoon bij de

mensen thuis. Bellen mensen met een vraag, dan krijgen ze een medewerker aan de lijn en geen callcenter. Mensen kunnen er bij ons op vertrouwen dat alles na hun overlijden goed geregeld is.”

Kijk voor meer informatie op: [www.uitvaartverzekering-drachten.nl](http://www.uitvaartverzekering-drachten.nl)